

*Prepárate*  
*para ser el vendedor*  
*que siempre*  
*imaginaste*

*con...*  
⇓

*Super  
Vendedor*



# Nuestras Certificaciones

HECHAS PARA TI



**DIPLOMADO**

en

**PNL AVANZADA**

Y

**NEURO VENTAS**

**PODEROSAS**



¿Deseas tener un mayor conocimiento sobre cómo funciona los tres cerebros y cómo persuadir y seducir a los mismos?

¿Quieres saber cómo funcionan los canales de comunicación de las personas y cómo llegar a conectarte con ellas de manera que puedas vender tu idea, tu servicio o tu producto?

¿Requieres conocer todas las nuevas técnicas de persuasión usando la Programación Neuro Lingüística para obtener mayores resultados y ganancias?



¿Buscas un programa económico, práctico y que optimice tu tiempo para aprender a persuadir, negociar y vender?

¿Quieres obtener un Diplomado Internacional en PNL y deseas aprender de forma eficiente y profesional con uno de los mejores Entrenadores de Latinoamérica?

DIPLOMADO

en  
PNL AVANZADA  
Y  
NEURO VENTAS  
PODEROSAS

Si respondiste de manera



*afirmativa*

a una de estas

interrogantes



*entonces*

Definitivamente esto  
es para ti



## Ventajas exclusivas:

- ✓ Te entrenaré personalmente para que logres tu Diplomado.
- ✓ Seré tu Coach y Mentor durante todo el programa.
- ✓ Obtendrás todas las mejores herramientas para aplicarlas en tu Empoderamiento y Habilidades de Persuasión y Negociación.
- ✓ Crecerás física, mental, emocional, y espiritualmente de manera impresionante en poco tiempo.



HERNÁN CAJIAO  
EMPOWERMENT COACH



FERNANDO CORTES M.  
COACH DE NEGOCIOS



## Contenido de la CERTIFICACIÓN

MODULO 1 Cómo seducir a los *3 Cerebros*.

MODULO 2 Comunicación de *Alto Impacto* a tus canales predominantes.

MODULO 3 El Poder del Lenguaje *no Verbal* para influir en los demás.

MODULO 4 Claves *Potentes* para generar Sincronía e Influencia con los demás.

MODULO 5 Técnicas *Emocionales* para realizar presentaciones impactantes.

MODULO 6 Estrategias para *Venderle a la Mente*.

MODULO 7 Libera tu Poder y Empodera *tus Ventas*.



- La evolución de nuestro Cerebro.
- Como funciona cada uno de nuestros 3 Hemisferios.
- Reconociendo cual cerebro predomina en nosotros.
- Aprendiendo a reconocer el cerebro de nuestros interlocutores.
- Cómo seducir al cerebro izquierdo, derecho y central.
- Cómo seducir a los 3 cerebros al mismo tiempo.



- Descubriendo los principales canales de Comunicación.
- ¿Cuál es el canal que predomina en mi persona?
- Cómo saber el canal que predomina en los demás.
- Cómo influir al Visual.
- Cómo influir al Auditivo.
- Cómo Influir Kinestésico.
- Cómo influir al Digital.
- Cómo persuadir a los 3 canales al mismo tiempo.



- No es lo que decimos, sino cómo lo decimos.
- Que dicen nuestras palabras, pero que dicen nuestros rostros.
- Que quiere decirnos el lenguaje facial.
- Que nos comunican las extremidades.
- Que nos expresa el tono de Voz.
- Como interpretar si nuestro interlocutor está comprando nuestra idea, servicio o producto.



- El contacto Visual.
- La magia de Sonreír.
- El espacio Personal.
- Ajustando nuestra Actitud.
- Desarrollando la sincronización.
- Tu comercial en 10 segundos.
- Encontrando tu estilo.
- Buscando un Terreno común.
- Preguntando de manera inteligente.



- El uso de palabras emocionales para crear impacto en la mente de quien escucha.
- Describa a sus oyentes.
- Pensando en los intereses de la otra persona.
- Conociendo los miedos y preocupaciones de quien le escucha.
- Conociendo las principales objeciones y excusas.
- Sazone sus propuestas.



- Los códigos reptiles del ser humano.
- Los 3 escenarios emocionales.
- La fórmula que decide la compra.
- Usando los Neurotransmisores a tu favor.
- Las principales experiencias que busca el cerebro.
- Acciones concretas en el proceso de venta.
- La escalera emocional de la decisión.



- El poder de las creencias en las ventas.
- Excusas para no vender.
- Nuestro lenguaje limitante en las ventas.
- Como manejar adecuadamente las emociones y las adversidades.
- Fortaleciendo la seguridad y la autoconfianza.
- Proyectándose con objetivos precisos.
- Como sobrepasar nuestros propios límites a adaptarse a los cambios.

**Tendrás acceso a:**



**Un entrenamiento mensual en vivo,  
es decir, tendrás  
*sesiones vivenciales*  
de alto impacto  
1 vez al mes**



***Además,* complementarás  
con abundante material  
a través de Internet.**

***Contiene:***

- Documentos con Ejercicios.
- Teleconferencias en vivo.
- Decenas de audios de Empoderamiento.
- Videos de entrenamiento.

OBTÉN TU DIPLOMADO INTERNACIONAL

DIPLOMADO

en  
PNL AVANZADA  
Y  
NEUROVENTAS  
PODEROSAS

AVALADO POR:

